

5 Pasos para Elegir el Negocio Adecuado

Para los Aspirantes a Emprendedores!



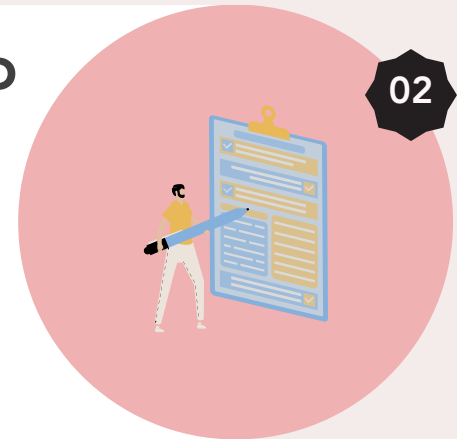
01

Decida si Realmente Quiere ser Dueño de un Negocio

Cuando inicie un nuevo negocio, pondrá en riesgo su propio dinero, trabajará muchas horas para asegurarse de que su negocio sea exitoso y pasará menos tiempo con su familia y sus amigos. El primer paso es decidir si está dispuesto a aceptar los desafíos y oportunidades de iniciar un nuevo negocio.

Haga una Lista de Opciones de Negocio

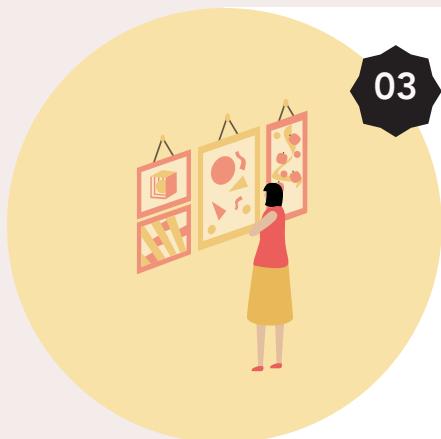
Tiene muchas opciones para el tipo de nuevo negocio que va a crear. El segundo paso es hacer una lista de sus opciones. Debe describir cada negocio por escrito. La descripción escrita debe incluir una breve descripción de los productos o servicios que venderá a sus clientes y una estimación del precio o precios que cobrará.



02

Enfócase en las Mejores Opciones

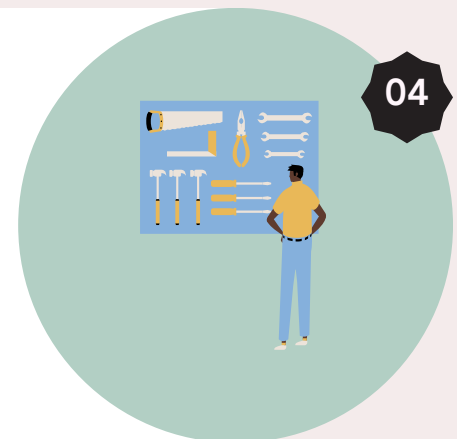
Será importante reducir sus opciones a aquellas que tienen el mayor potencial de éxito. Si tiene el dinero para iniciar un negocio, las habilidades y el conocimiento que necesita, y puede competir de manera efectiva por los clientes, entonces el negocio es una de las mejores opciones.



03

Evaluar las Mejores Opciones

La evaluación final de sus opciones depende de sus preferencias y del potencial de éxito del negocio. Reflexione sobre sus objetivos, preferencias y capacidades personales, e investigue el negocio, el mercado y los clientes para evaluar el potencial.

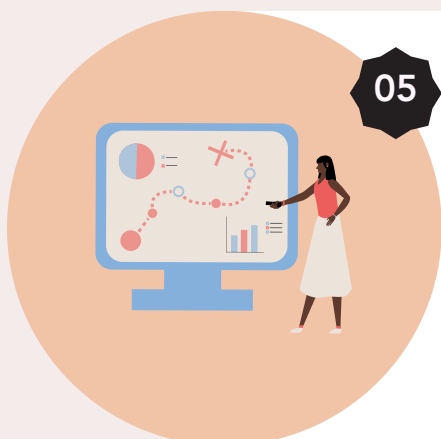


04

05

Elija el Negocio Adecuado para Usted

Has hecho una lista de opciones y te has centrado en las mejores opciones. Consideraste cada opción en el contexto de sus preferencias y el potencial del negocio. Ahora es el momento de elegir el negocio "correcto", aquel que es consistente con sus preferencias (lo hace feliz) y que tiene el mayor potencial de éxito.



www.scu.edu/mobiespanol