



Compra de una Franquicia: Cuestionario de Preferencias para Negocios de Franquicia

Pensar en sus preferencias personales para el negocio le ayudará a identificar cómo diferentes franquicias se adaptan a su estilo de gestión. Mientras que los objetivos de negocio suelen ser universales, las preferencias de negocio tienden a ser muy personales. ¿Qué es importante para usted al ser dueño de un negocio? Comience a diseñar su negocio ideal respondiendo las preguntas a continuación. Siéntase libre de agregar cualquier otra cosa que desee, incluyendo sus pensamientos sobre cada pregunta. Marque todas las respuestas que apliquen.

1. LUGAR ¿Dónde prefiere administrar el negocio?

- En una oficina
- En una tienda
- En su propia casa
- Visitando a los clientes
- No me importa/No es importante

2. EMPLEADOS

- Prefiero tener muchos empleados.
- Prefiero tener pocos empleados.
- Prefiero trabajar solo.

3. INGRESOS

- Hay una cantidad fija de dinero que quiero lograr para vivir cómodamente (esa cantidad es \$_____ al año).
- Mi objetivo es tener mucho éxito y siempre quiero más.

4. RELACIÓN CON EL FRANQUICIANTE ¿Cuál es su preferencia?

- Una franquicia con gran apoyo, pero con muchas restricciones.
- Una franquicia con buen apoyo, pero con más libertad y flexibilidad.
- Una franquicia con buen entrenamiento, pero con libertad después de eso.

5. ESTILO DE GESTIÓN

- Quiero un negocio en el que esté muy involucrado en todos los aspectos.
- Prefiero desarrollar a mis empleados, delegar proyectos y construir una organización.

6. HORARIOS

- Estoy dispuesto a trabajar las horas que sean necesarias para lanzar el negocio.
- Estoy dispuesto a trabajar noches o fines de semana.
- Quiero mantener mi trabajo regular y trabajar a medio tiempo en la franquicia.
- Prefiero el horario tradicional de oficina.

7. ENTORNO

- Me gusta estar en un ambiente de negocios tradicional ("traje y corbata").
- Prefiero algo más casual.
- Me gusta una combinación de ambos.

8. RIESGO/OPORTUNIDAD

- Quiero unirme a una franquicia grande y establecida.
- Me gustaría unirme a una franquicia establecida, pero no me importa ser el primero en mi área.
- Me gustaría unirme a una franquicia establecida, y preferiría esperar a que abran algunas unidades en mi área.
- Podría disfrutar ser uno de los primeros franquiciados en una franquicia joven pero prometedora.

9. NÚMERO DE UNIDADES

- Prefiero una sola unidad.
- Prefiero ser dueño de varias unidades.

10. SIN INTERÉS ¿Hay ciertos tipos de negocios que, sin importar lo rentables que puedan ser, simplemente no tienen sentido para usted? Liste estos a continuación

11. OTRAS PREFERENCIAS Liste estas a continuación:
